

# VACATURE VERKOOPADVISEUR

(Standplaats Ravenstein)

**Ter versterking van ons team zijn wij op zoek naar een  
verkoopadviseur.**

## **WAT DOET DE VERKOOPADVISEUR?**

Als verkoopadviseur bezoek je organisaties in de werkgebieden overheid, sociale ontwikkelbedrijven en onderwijsinstellingen. Klanten zien je als dé specialist op het gebied van methodische arbeidsontwikkeling, de inclusieve arbeidsmarkt en creatieve oplossingen rond subsidies. Je bent de verbinder binnen arbeidsmarktregio's.

Ook voor ondersteunende applicaties ben jij het logische aanspreekpunt. Vanuit deze rol bespreek je de klantambitie, analyseer je de huidige werkwijze en geef je advies hoe PTC Groep samen met de klant verbeterpunten kan realiseren en borgen in de praktijk.

In onderling overleg bepalen we in welk werkgebied je start. Vanuit hier kun je doorgroeien naar andere werkgebieden en/of regionale samenwerkingsverbanden.

Je bent verantwoordelijk voor het gehele verkoopproces: verkoopplanning, acquisitie, inspiratie sessies in regio's, klant bezoeken, opstellen van advies en offertes, onderhandelingsgesprekken, opdrachten afronden. Je monitort de voortgang van je adviestrajecten en denkt proactief na over verbeteracties. Als een project verkocht is, draag je deze over aan een consultant van PTC Groep.

Ben jij een verkoopadviseur die diversiteit in klantsituaties ziet als uitdaging, kun je strategische denken en is organisatiesensitiviteit één van jouw kernwaarden? Dan past deze functie bij jou.

## **BEDRIJFSPROFIEL PTC GROEP**

PTC Groep is het kenniscentrum voor duurzame arbeidsontwikkeling en de inclusieve arbeidsmarkt. Wij zijn de verbinder binnen arbeidsmarktregio's. Onze vernieuwende blik op arbeidsontwikkeling heeft als startpunt dat iedereen talent heeft en zich kan ontwikkelen. We staan voor een methodische aanpak, kijken naar mogelijkheden, motiveren en bieden daarmee perspectief. Om onze missie te realiseren werken we samen met partners, overheid, onderwijs en werkgevers.

## **Hoe we dit doen?**

Wij ondersteunen organisaties bij de vertaling van de visie naar methodische aanpak en bieden bouwstenen voor de implementatie, begeleiding en borging van verandering. Bovendien zijn we een sparringpartner voor onze klanten op alle niveaus om arbeidsontwikkeling, doorstroming en duurzame plaatsing op de arbeidsmarkt te realiseren.

Inmiddels werken we samen met 50% van alle arbeidsmarktregio's, sociale ontwikkelbedrijven, gemeenten, PRO/VSO en MBO scholen.

### **JOUW PROFIEL**

- Je hebt minimaal een HBO werk- en denkniveau;
- Je kunt conceptueel strategisch denken, je hebt organisatiesensitiviteit en je kunt partijen verbinden;
- Je bent enthousiast, energiek, leergierig en pakt graag 't initiatief;
- Je hebt bij voorkeur minimaal 5 jaar relevante ervaring als verkoopadviseur of accountmanager;
- Je hebt ervaring met het verkopen van diensten en/of applicaties;
- Je bent bereid te reizen door heel Nederland;
- Je bent 32-36 uur per week beschikbaar;
- Een pré is je kennis en netwerk binnen gemeenten, sociale ontwikkelbedrijven of PRO/VSO scholen;

### **ONS AANBOD**

Wij bieden een zelfstandige, uitdagende functie met veel ruimte voor eigen initiatief in een professionele werksfeer.

- Je wordt opgeleid tot inclusieve arbeidsmarkt specialist en bent sparringpartner voor klanten.
- Doorgroeimogelijkheden naar adviseur voor arbeidsmarktregio's.
- Diverse opleidingsmogelijkheden.
- Je werkt rechtstreeks onder de directie van PTC Groep en hebt een vast aanspreekpunt.
- We organiseren een aantal keren per jaar kennissessies met je collega's van PTC Groep.
- Uitstekende arbeidsvoorwaarden, pensioen en auto van de zaak.

### **Geïnteresseerd?**

Prijs jezelf aan en stuur een motivatie met CV naar [d.vansummeren@ptcgroep.nl](mailto:d.vansummeren@ptcgroep.nl)